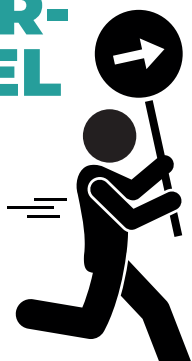


TITEL



DE NETWERKVRAAG: EEN GOEDE VOORBEREIDING IS HET HALVE WERK

LEER-DOEL



- Je leert hoe je een concrete en duidelijke netwerkvraag formuleert
- Je leert het koppelen van mensen uit je netwerk aan jouw netwerkvraag

ERVAREN

WAT GA JE DOEN?



Als je wilt dat mensen iets voor je doen, is het belangrijk om je vraag zo duidelijk en concreet mogelijk te formuleren. Dan hoeft de ander niet te bedenken wat jij met je vraag bedoelt.

De vraag: "Kun je mij helpen aan een vakantiehuisje dat ik kan kopen in Zuid-Frankrijk, dat zo'n 10 kilometer van de plaats Cannes ligt en geschikt is voor 4 personen?" is duidelijker dan de vraag: "Zou je mij kunnen helpen aan een vakantiehuisje in Frankrijk?"

Vorbereiden

- Formuleer zo concreet en eenvoudig mogelijk een netwerkvraag over je studie- of beroepskeuze
- Jouw netwerkvraag begint met: 'Ik ben op zoek naar iemand die...'
- Vraag je klasgenoten en/of docent vragen te stellen om je netwerkvraag nog duidelijker te krijgen
- Formuleer eventueel opnieuw je netwerkvraag

Voorbeeldvragen:

- Ik ben op zoek naar iemand die mij iets kan vertellen over wat het verschil is tussen de politieopleiding en de opleiding tot beveiliging
- Ik ben op zoek naar iemand die mij het adres kan geven van een bedrijf waar ik stage kan lopen en waar ik leer omgaan met 'lastige' klanten tijdens telefoongesprekken
- Ik ben op zoek naar iemand die mij kan vertellen of er genoeg werk te vinden is in mijn afstudeerrichting als...
- Ik ben op zoek naar iemand die een gastles kan geven over het schrijven van sollicitatiebrieven

Uitvoeren 1

- Bespreek in tweetallen jullie netwerkvragen
- Stel elkaar vragen totdat je de netwerkvraag van de ander echt goed begrijpt

Voorbeeldvragen:

- Waarom wil je leren sollicitatiebrieven schrijven?
 - Wat wil je aan het eind van de gastles geleerd hebben?
 - Wat bedoel je met 'genoeg' werk? Moet dat werk hier in de regio zijn of bedoel je genoeg werk in Nederland?
 - Wat versta jij onder lastige klanten? Over welke telefoongesprekken heb je het dan?
-
- Noteer de gestelde vragen
 - Formuleer opnieuw je netwerkvraag op basis van de feedback die je hebt gekregen

Uitvoeren 2

- Maak gebruik van de tabel op de volgende pagina
- Vul de linker kolom van de tabel in aan de hand van de volgende vragen:
 - Welke beroepen hebben de personen die antwoord kunnen geven?
 - In welke sector(en) werken deze personen?
 - Welke opleiding(en) hebben deze personen gevolgd?
- Bij welke bedrijven / organisaties werken deze personen?
- Schrijf in de kolom ernaast de namen van mensen die je zelf kent of die genoemd zijn door je klasgenoten
- Kruis in de laatste twee kolommen aan of die persoon zelf meer weet van het onderwerp waarover jij informatie zoekt of dat deze persoon iemand kent die daar meer vanaf weet

WIE KAN JOUW NETWERK- VRAAG BEANT- WOORDEN?	Namen	Deze persoon weet daar meer over	Deze persoon kent anderen die er meer over weten
Personen met de volgende beroepen: 1) 2) 3) 4)			
Personen in de volgende sectoren: 1) 2) 3) 4)			
Personen met de volgende opleidingen: 1) 2) 3) 4)			
Personen die werken in de volgende organisaties: 1) 2) 3) 4)			

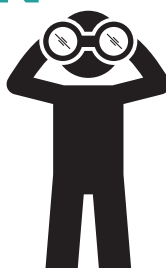
MET WIE?



Je bereidt de opdracht met een klasgenoot voor en voert het daarna zelf uit.

REFLECTEREN

HOE KIJK JE ER OP TERUG?



- Hoe vind je het om een netwerkvraag te formuleren?
- Hoe vind je het om mensen uit je netwerk te koppelen aan jouw netwerkvraag?
- Hoe vind je het om klasgenoten te helpen met hun netwerkvraag?

VAST-LEGGEN



Bewaar de ingevulde bijlagen.

NABESPREKEN

VAN DE ACTIVITEITEN



- Heb je de contactgegevens van de mensen die je gaat benaderen?
- Wat heb je nog nodig ter voorbereiding van het gesprek die je met deze mensen gaat voeren?

DE NETWERKVRAAG: EEN GOEDE VOORBEREIDING IS HET HALVE WERK

TIPS & TRUCS



Netwerken is het leggen en onderhouden van contacten die je verder kunnen helpen in je werk of carrière. Netwerken is wel geven en nemen: dus help mensen in je netwerk ook aan informatie en nieuwe contacten!