LOB OPDRACHT



**TITEL**

**THE ELEVATOR PITCH: IN 60 SECONDEN ZEGGEN WAAR JE GOED IN BENT**

**LEER- DOEL**

Je leert in 60 seconden te vertellen waar je goed in bent.

De elevator pitch is een hele korte presentatie van jezelf om iemand nieuwsgierig te maken naar wie je bent en wat je te bieden hebt. De 60 seconden zijn gebaseerd op de tijd die je gemiddeld hebt met iemand in de lift.

**ERVAREN**

WAT GA JE DOEN?

**?**

Het is handig om een pitch te hebben bij een sollicitatie voor een stage of baan.

?

Je kunt het echter ook gebruiken tijdens een voorstelrondje op een cursus, tijdens een (netwerk)borrel of op een verjaardag. Door een pitch te hebben kun jij je op elk moment goed presenteren!

Voorbereiden

* Bereid een pitch voor van exact 60 seconden
* In je pitch kun je de antwoorden op de volgende vragen gebruiken:
	+ Wie ben ik?
	+ Wat kan ik?
	+ Wat vind ik belangrijk in m’n leven?
	+ Waar ben ik goed in?
	+ Wat wil ik bereiken?
	+ Wat maakt mij bijzonder?
* Je kunt ook het antwoord op de volgende vraag gebruiken:

‘Als iemand aan je vader/moeder/broer/zus/vriend/vriendin vraagt wie jij bent en waar je goed in bent, wat zou deze persoon dan antwoorden?’

Uitvoeren

* Houd je pitch voor de rest van de klas
* Luister naar de pitches van je klasgenoten
* Noteer de namen van de pitchers en in één woord wat je van elke pitch vond
* Geef elkaar positieve feedback

**MET WIE?**

Je schrijft je eigen pitch en houdt deze voor de rest van de klas.

**REFLEC- TEREN**

HOE KIJK JE ER OP TERUG?

* Hoe vind je het om op deze manier jezelf te presenteren?
* Hoe vind je het om naar de pitch van anderen te luisteren?

**VAST- LEGGEN**

Bewaar je elevator pitch.

**NABE- SPREKEN**

VAN DE ACTIVI- TEITEN

* Welke punten vind jij belangrijk bij een pitch?
* Welke feedback heb je verwerkt in je eigen pitch?
* Hoe kun je jouw pitch verder verbeteren?

**TIPS & TRUCS**

* Doordat je jezelf blijft ontwikkelen, kun je jouw pitch steeds verder aanscherpen
* Daag jezelf uit en neem je pitch op om jezelf eens goed te bekijken
* Leer je pitch uit je hoofd, dan kun je jezelf altijd goed presenteren